

BookdiaFork



Bookdia è la nuova *concezione* di piattaforma di prenotazione per ristoranti.

Un *ecosistema* che unisce booking, eventi, gruppi e promozione in un'unica *esperienza* pensata per generare clienti e riempire i tavoli ogni giorno.

↗ Il problema oggi

Per molti ristoranti il problema non è la qualità.

Il problema è che oggi il vostro ristorante non decide. Aspetta.

Aspetta che arrivi una prenotazione.

Aspetta che qualcuno scopra il vostro locale.

Aspetta che un'agenzia vi contatti per un gruppo.

Aspetta che gli eventi li facciano gli altri... e funzionino.



I ristoranti che crescono non aspettano. Costruiscono la domanda.

1/

Generano clienti, non li aspettano

- Non si affidano a prenotazioni arrivate per caso
- Attivano flussi nei momenti in cui il locale è vuoto
- Trasformano i giorni morti in opportunità, senza dover abbassare i prezzi sempre

2/

Vendono occasioni, non solo tavoli

- Non aspettano che qualcuno decida di uscire
- Creano motivi concreti per far scegliere il loro locale
- Eventi, format ed esperienze diventano una leva per aumentare i margini

3/

Attraggono gruppi e fatturato prevedibile

- Non aspettano la telefonata di un'agenzia
- Si rendono visibili e prenotabili da chi porta gruppi
- Lavorano su fatturato già pianificato, con coperti già definiti e margini sotto controllo

↗ Cosa facciamo?

Bookdia Fork

La prima piattaforma italiana all in one, che unisce prenotazioni, marketing, gruppi, eventi e opportunità B2B in un solo ecosistema.

**Da passivo
ad attivo**

Da subire le prenotazioni,
a costruire il proprio
flusso di clienti

**Più clienti
da più canali**

Gruppi, eventi e
corporate oltre al
booking.

**Un unico
ecosistema**

Prenotazioni,
marketing e gestione
nello stesso flusso

**Programmi
di loyalty**

Loyalty e campagne
mirate trasformano la
prima visita in relazione



Strumenti per i ristoratori ad oggi

Piattaforme portano solo prenotazioni individuali

Software gestionali aiutano nell'operatività, ma non generano nuovi clienti

CRM organizzano i dati cliente, ma non attivano direttamente canali di prenotazione

Tool marketing e social promuovono il ristorante, ma restano scollegati dalle prenotazioni reali

Eventi e gruppi vengono gestiti fuori sistema, in modo manuale e disorganizzato

Più strumenti separati significano costi dispersi, complessità e poca visione d'insieme

Bookdia Fork

Prenotazioni individuali + gruppi + corporate

Generiamo nuova domanda nei momenti in cui il locale è vuoto

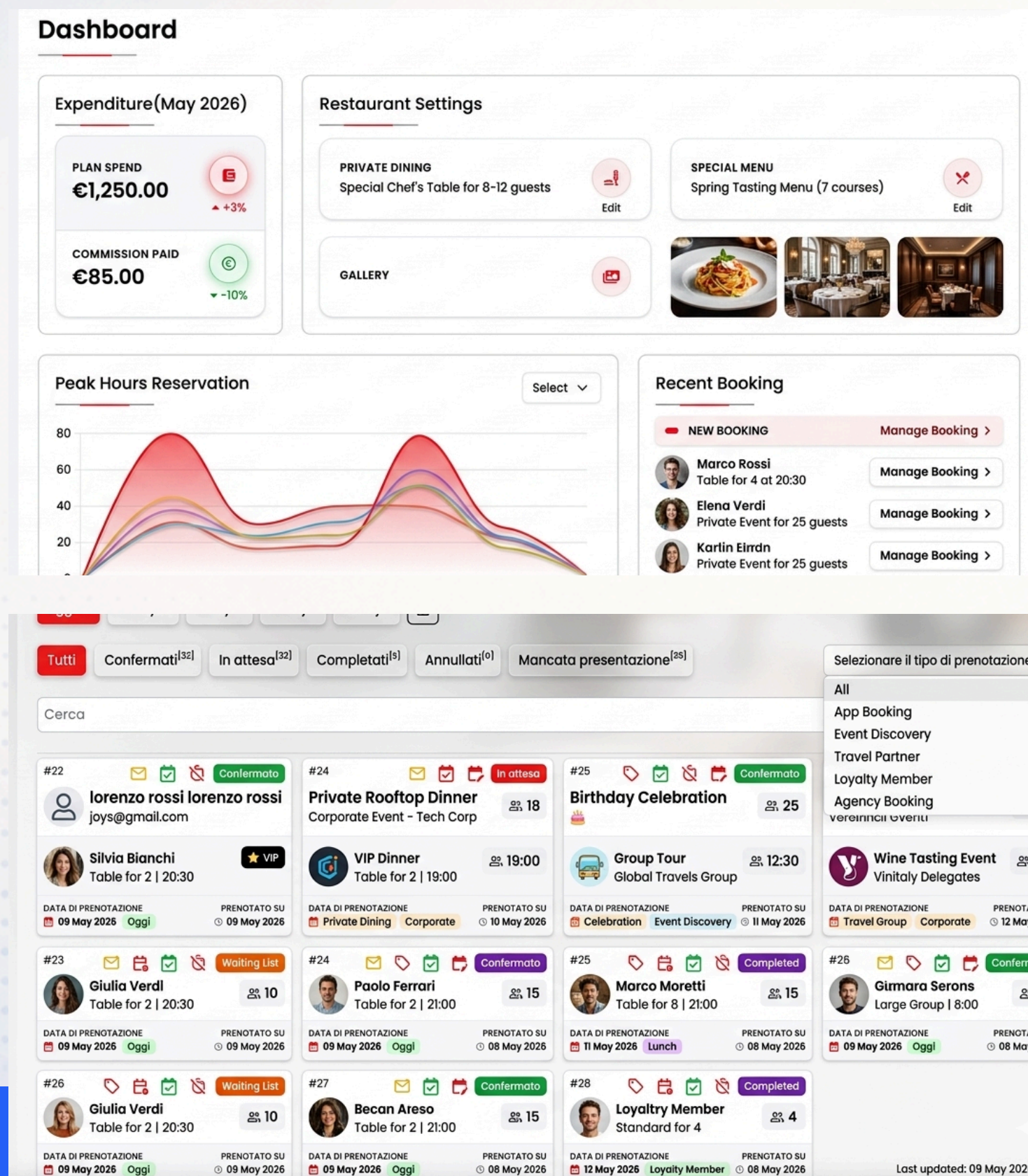
Trasformiamo i dati in richieste, prenotazioni e flussi concreti

Promozione, prenotazioni e gestione nello stesso ecosistema

Eventi e gruppi integrati, gestiti e monetizzati in piattaforma

Un unico sistema: meno costi, più controllo e visione

➤ Manager app



Manager App

Un unico spazio operativo per coordinare il lavoro quotidiano e mantenere il controllo in tempo reale.

- 1 Prenotazioni in tempo reale: visualizza, conferma, modifica o rifiuta richieste da un unico flusso operativo
- 2 Promozioni e comunicazioni integrate: email, SMS e offerte restano collegate alla gestione
- 3 Più visione sul business: una dashboard unica con report su prenotazioni, orari di picco, canali di provenienza e tipologia di richiesta
- 4 Nuove opportunità da attivare: eventi, private dining, gruppi e richieste da partner trovano spazio nello stesso ecosistema operativo.

Caso pratico

come BookdiaFork può aiutare il tuo locale a trasformare un momento morto in un'occasione



1

Martedì sera.
20 coperti vuoti.
Affidandosi solo
alla domanda
spontanea, il
ristorante è
sotto-performante



2

Con BookdiaFork
il ristorante
attiva una leva
mirata, come una
promozione, un
evento o un
menù speciale.



3

Una fascia debole diventa così
un'occasione concreta per attrarre
clientela, aumentando i coperti e
stabilizzando la domanda. Il
ristoratore ha così più spazio per
guidare il business invece di
rincorrere i vuoti.

Quanto costa tutto questo?

A differenza di altri servizi che chiedono cifre spropositate ancora prima di averti portato un singolo cliente, entrare in BookdiaFork è **GRATUITO**.

Il nostro obiettivo è crescere proporzionalmente ai ricavi che ti portiamo, attraverso delle booking fee **FISSE**.

Ciò significa che indipendentemente da quanto alto possa essere il tuo scontrino, noi prendiamo sempre la stessa fee su ogni persona prenotata.

Investimento

L'unico vero costo fisso mensile è di 49€, per garantire tutte le funzionalità dell'applicazione:

- 1 utente (es. Admin)
- Email marketing (fino a 300/mese)
- SMS marketing (fino a 50/mese)
- Fino a 3 eventi a settimana
- Visibilità su piattaforma (ricerca + listing)
- Online tables Booking
- Recensioni + programma fedeltà
- Programma VIP
- Promozioni
- Report avanzati
- Widget di prenotazione integrato
- Commissioni: 1.8 per coperto marketplace + 0.5 per coperto widget
- Supporto via email

*applicate a tutti i piani



Fee Fisse

- Prenotazioni eventi (in-app)
 - < 15€ → 4% per Ticket
 - tra 15€ – 50€ → 5% per Ticket
 - > 50€ → 6% per Ticket
- Agenzie di viaggio
15% commissione totale
- Organizzatori di eventi
15% commissione totale
- Private dining / esperienze riservate
12% commissione totale

↗ Altri piani

Altri piani disponibili



Grow - € 89.99

- 3 User (es. Admin, Manager, Front desk)
- Email marketing (fino a 2000 Emails/mese)
- SMS marketing (fino a 150 SMS/mese)
- 5 Eventi / settimana
- Visibilità ristorante (listing + search + homepage + featured + recommended)
- Online table Bookings
- Widget di prenotazione
- Recensioni + Programma loyalty
- Promozioni & Programma Vip
- Report avanzati
- Commissioni: 1.5 per coperto marketplace + 0.2 per coperto widget
- Email support + chat



Scale - €169.99

- 5 utenti (Admin, Manager, Front desk, Chain manager, Staff)
- Email marketing (fino a 5.000/mese)
- SMS marketing (fino a 300/mese)
- Eventi illimitati
- Visibilità ristorante (listing + search + homepage + featured + recommended)
- Online table Bookings
- Widget di prenotazione
- Recensioni + Programma loyalty
- Promozioni & Programma Vip
- Report avanzati
- Commissioni: €1 per coperto (marketplace) + €0.15 per coperto (widget)
- Supporto email + chat + phone



by BookdiaFork



APPLY NOW

1 MESE DI PROVA
GRATUITO

CODE: **BOOKDIA26**

Email

sales@bookdiafork.com

Phone Number

+39 379 203 4949

Website

Bookdiafork.com